

ALEXANDER LAACK

UNTERNEHMERISCHER WACHSTUMSPARTNER



Gemeinsam mehr bewegen.

Potenziale erkennen. Vertrieb aufbauen. Erfolge teilen.

25+

Jahre Vertrieb

80+

Mitarbeiter aufgebaut

1

erfolgreicher Exit

PROFIL

Unternehmer mit über 25 Jahren Erfahrung in Vertrieb, Partnergewinnung und Teamaufbau. Mein Schwerpunkt: gemeinsam mit Gründern vorhandenes Potenzial erkennen, Vertriebsstrukturen entwickeln und Wachstum operativ vorantreiben.

UNTERNEHMERISCHE ERFAHRUNG

2021–2025

360 Business View GmbH

Strategischer Wachstumspartner & Vertriebsleitung

Aufbau eines Spin-offs gemeinsam mit dem Käufer der BerlinFive GmbH auf Basis einer 50/50-Erfolgsbeteiligung. Eigenständiger Aufbau und Führung eines achtköpfigen Remote-Vertriebsteams sowie Verantwortung für Marketing und Branding.

2015–2021

BerlinFive GmbH

Gründer & Geschäftsführer

Umsetzung von Google-Street-View-Aufnahmen und virtuellen 3D-Rundgängen für Unternehmen aller Branchen im gesamten DACH-Raum. Aufbau einer Organisation mit über 50 Mitarbeitern; erfolgreiche Investorenbeteiligungen und Anteilsverkauf 2020/2021.

2013–2015

Neuezeichen // Berlinproof GmbH

Selbstständiger Vertriebspartner

Aufbau und Führung eines zehnköpfigen Vertriebsteams für die Agentur Berlinproof GmbH im Google-Street-View-Geschäft; partnerschaftliches 50/50-Erfolgsmodell.

2005–2013

Kabel Deutschland

Teamleiter Direktvertrieb

Vom erfolgreichen Direktvertrieb zur Teamleitung: regelmäßig unter den Top 3 von rund 1.000 Handelsvertretern; anschließend Aufbau und Führung eines eigenen Vertriebsteams mit 8–12 Mitarbeitern.

2003–2005

Anticimex GmbH

B2B-Vertrieb & Hygieneinspektion

Geschäftskundenvertrieb sowie verdeckte Hygieneinspektionen im Einzelhandel nach HACCP-Konzept, unter anderem für Kaufland und Walmart.

2000–2003

USA – Landesweiter Direktvertrieb

Leadgenerierung auf Universitätscampus

Dreijähriger Aufenthalt in den USA mit wechselnden Einsatzorten, insbesondere in Kalifornien. Erfolgsbasierte Leadgenerierung für Student-Visa-Karten auf zahlreichen Universitätscampussen. Durchgehend unter den Top 5 von rund 2.500 Vertriebspartnern in den USA.

PARTNERGEWINNUNG • TEAMAUFBAU • VERTRIEBSSTRATEGIE • SKALIERUNG

Berlin • Geboren in San Francisco • 45 Jahre • Verheiratet

alexander@klarverkaufen.de • +49 160 740 99 09